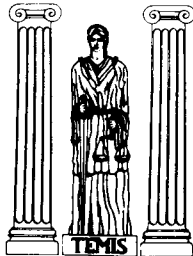


LUIS DÍAZ MÜLLER

Profesor de la Universidad Nacional Autónoma de México

EL DERECHO ECONÓMICO Y LA INTEGRACIÓN DE AMÉRICA LATINA



EDITORIAL TEMIS S.A.

Bogotá - Colombia

1988

ÍNDICE GENERAL

PÁG.

Introducción	1
--------------------	---

CAPÍTULO I

LA EVOLUCIÓN DEL DERECHO ECONÓMICO EN AMÉRICA LATINA

1. El subdesarrollo en América Latina y el nacimiento del derecho económico	4
2. Definiciones de derecho económico. Características. Nuestra definición. ¿Disciplina autónoma o rama jurídica de la economía?	15
2.1 Definiciones	15
2.2 El derecho económico: ¿disciplina autónoma o rama jurídica de la economía?	17
3. El contenido del derecho económico. El orden público económico, elemento central para su caracterización	19
4. Estado y derecho económico	20
5. El derecho internacional económico y el derecho del desarrollo ..	26
6. A modo de conclusión: Integración latinoamericana y derecho económico	29

CAPÍTULO II

EL DERECHO DE LA INTEGRACIÓN Y EL PROCESO REGIONAL LATINOAMERICANO. LA EXPERIENCIA DEL MERCADO COMÚN CENTROAMERICANO

1. Características principales del derecho de la integración regional ..	32
2. Elementos centrales del proceso de integración latinoamericana ..	45
3. Problemas jurídicos presentados en el Mercado Común Centroamericano	54
4. Conclusiones del capítulo	60

CAPÍTULO III

EL DERECHO DEL DESARROLLO: COOPERACIÓN
SUR-SUR Y SOLIDARIDAD HORIZONTAL

	PÁG.
1. Perspectiva teórica del derecho del desarrollo y la cooperación ..	64
2. El desarrollo autónomo y horizontal (self-reliance)	67
3. Algunos esquemas de cooperación para el desarrollo en el ámbito sur- sur	70
4. Conclusiones	90

CAPÍTULO IV

LAS RELACIONES JURÍDICAS EN LA ASOCIACIÓN
LATINOAMERICANA DE INTEGRACIÓN (ALADI)

1. Los antecedentes. La Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC)	92
2. La ALADI en la década de los ochenta	96
3. Principios de la ALADI	98
4. El esquema institucional de la ALADI	104
5. Análisis jurídicoeconómico de la ALADI	110
6. Conclusiones	117

CAPÍTULO V

EL SISTEMA JURIDICOECONÓMICO
DEL GRUPO ANDINO: ANÁLISIS
DE LAS EMPRESAS MULTINACIONALES

1. Origen y evolución del Acuerdo Subregional Andino	122
2. Los mecanismos institucionales del Grupo Andino	125
3. El Acuerdo de Cartagena y la estrategia de desarrollo	132
4. Instrumentos del Tratado Andino	136
5. Principales problemas jurídicos. El tratamiento a la inversión extranje- ra: la decisión	141
6. El régimen de empresas multinacionales en el Acuerdo de Cartagena	147
7. Conclusiones del capítulo: el Grupo Andino en el desarrollo latinoame- ricano	154
8. El derecho económico y el futuro de la integración latinoamericana. Conclusiones generales	155